

# 借金1500万円のスタート 5年足らずで年収5000万円

カリスマ通販マン ベガス味岡さん(仮名)

成功のポイント  
●誰もやらない通販に目を付けたニッチ戦略  
●仕入れから販売まで一人こなす

## 高2で夜逃げを経験 それがモチベーションに

実演販売とは違い、自分が商品を仕入れて番組に売り込む、通販マンという新しい職種を確立したベガス味岡さん。手品や物まねなど、エンターテインメント要素を取り入れ、瞬時に通販界の人氣者となった。友人知人からの借金1500万円ですターとした仕事は、わずか

半年ほどでそれを上回る売り上げを得るまでになった。

大学卒業後、通販会社でバイヤーをしていた味岡さんは、ある日、パチンコ台の目玉まで、パチンコ・クロコ、パチンコ台商品と出会う。通販番組で紹介すると深夜2時にもかわらぬ1万件の電話が殺到。五分で1億円を売り上げた。捨てられたF1マシンのタイヤを使ったテーブルが、億単位で売れるのも目の当たりにした。

「僕は高2の時に、父の事業の失敗で夜逃げを経験しました。それが成功したいという強いモチベーションになった。だから億単位で物が売れるのを見て、これだ!と思ったんです。通販の会社でノウハウも持っていたし、自分で仕入れて売ろうと...。それで美白のテレビを買入れた。でも最初に出た大阪のテレビ局の番組は惨たんたるもの。あがっちゃって売れたのはたったの3個。帰りの新幹線です泣きましたよ!」

## 自分で見つけた商品が 月商2億円の売り上げに

在庫を抱え、塗方に替わる後に転機が訪れたのは約半年後のことだった。テレビに出るのはこれが最後と聞き直り、商品の白いパックを顔に塗り、緊張をほぐすため、本番直前にビールやウイスキーをおあつた。

「ちよっとオカマキヤラも取り入れて1回300円で高級エステと同じ効果があるわよ!」とか、とにかくしゃべりまくった。そうしたら電話がじゃんじゃん

かかってきて、バンク状態。月末までに1500万円分が売れて、その年の売り上げナンバーワン商品にもなりました。ただクレームも来たみたいで役員にはじかれられただけ(笑)。

商品の良さだけではだめ。声のトーンや五七五調の口上、商品は必ず手に大切に扱うなど、売り方にはコツがある。何よりも笑顔が大事と、毎日鏡を見て笑顔の練習もした。

「通販にはすごい爆發力があります。ゴロコロラシ」という商品があるので、1日で1500万円を売り上げ、再放送するために売れ続けた。結果、1カ月で2億円売れたんです!」

## 目指せ! 通販界のNO.1 目指せ! 長者番付

「通販で売れる」のは、デパートなどでは置いていない、ちよっと変わった面白い商品が多い。そんな商品を見つけるには雑誌や展覧会が情報源となる。特に展示会回りは、社長と直接交渉ができるという利点がある。「この商品を誰よりも



## 「ガツン!」と稼ぐ仕事術

売る自信があるので僕にやらせてください!と宣言するんです。自分が気に入った商品は命懸けて売りますと、もちろん自分なりに勉強もしています。美容や健康の商品を扱っているので、薬法法ははずせませんし、習得法も勉強しました!」

「通販の世界でのナンバーワンを目指すので、アスリートや芸術家がパットやクラブ、楽器に触れるように、僕は毎日毎日、どのような形で通販に触れるようにしています。それから長者番付に出たいですね。個人情報保護法で取りやめになるというのが残念です!」

演会の依頼や、通販以外のテレビ出演の機会も増え、そのフィールドは、確実に広がっている。



### PROFILE

1990年成蹊大学経済学部卒業後、通信販売会社ティノスに入社。フジテレビ「出たMONO勝負!」では、5分間で1億円の売り上げを出し、注目される。2001年より通販マンに転身し、数々のテレビの通販番組に出演し、売り上げナンバーワンに輝く。現在は通販番組のメイン司会やショッピングアドバイザーのほか、タレント活動や講演会など幅広く活躍中。  
<http://www.aji.tv>

### ある日のスケジュール

5:00	起床 台本の確認など
6:30	テレビ局入り
6:30~9:30	ヘアメイク
9:30~10:30	打ち合わせ
10:30~	本番スタート 昼食夕食をはさみ約15商品分を収録
22:00	収録終了
24:00	就寝



### Q&A

- Q 他に興味を持っている仕事は?
- A 他は通販の販売に専念しています。スリランカに行き、現地をめぐりたいです。
- Q 通販のために勉強はしていますか?
- A 勉強です。興味のある分野は、野菜や肉を中心とした食品料理です。独立当初、本番でのスピーチクラブで体重は4kg、体脂肪率は30%とありました。健康よりも、エステに通って、ダイエットしたい。美容に気を付けています。ラスベガスで正しいエステの知識を習得しています。
- Q 大金をついていくから?
- A 1億円です。
- Q 1000万円あったら何に使おう?
- A 安くして買って、その過程を撮影し自作自演のドキュメンタリーを作りたいです。
- Q 1000万円あったら何に使おう?
- A 健康で年収1000万の商売を1億したい! 0か億か。億した方がいいです。