

借金1500万円のスタート 5年足らずで年収5000万円

カリスマ通販マン ベガス味岡さん(仮名)

成功のポイント

Eye

- 誰もやらない通販に目を付けたニッチ戦略
- 仕入れから販売まで一人こなす

高2で夜逃げを経験 それがモチベーションに

実演販売とは違い、自分が商品を仕入れて番組に売り込む、通販マンという新しい職種を確立したベガス味岡さん。手品や物まねなど、エンターテインメント要素を取り入れ、瞬時に通販界の人気者となった。友人知人からの借金1500万円ですターとした仕事は、わずか

半年ほどでそれを上回る売り上げを得るまでになった。

大学卒業後、通販会社でバイヤーをしていた味岡さんは、ある日、パチンコ台の目玉まで、パチンコ・クックパッドという商品と出会う。通販番組で紹介すると深夜2時にもかわらず1万件の電話が殺到。5分で1億円を売り上げた。捨てられたF1マシンのタイヤを使ったテーブルが、億単位で売れるのも目の当たりにした。

「僕は高2の時に、父の事業の失敗で夜逃げを経験しました。それが成功したいという強いモチベーションになった。だから億単位で物が売れるのを見て、これだ!と思ったんです。通販の会社でノウハウも持っていたし、自分で仕入れて売ろうと……。それで美白のテレビを買入れた。でも最初に出た大阪のテレビ局の番組は惨憺たるもの。あがっちゃって売れたのはたったの3個。帰りの新幹線です泣きましたよ!」

在庫を抱え、塗方に替わる後に転機が訪れたのは約半年後のことだった。テレビに出るのはこれが最後と聞き直り、商品の白いパックを顔に塗り、緊張をほぐすため、本番直前にビールやウイスキーをおあつた。

「ちよつとオカマキャラも取り入れて1回300円で高級エステと同じ効果があるわよ!」とか、とにかくしゃべりまくった。そうしたら電話がじゃんじゃん

自分で見つけた商品が 月商2億円の売り上げに

「在庫を抱え、塗方に替わる後に転機が訪れたのは約半年後のことだった。テレビに出るのはこれが最後と聞き直り、商品の白いパックを顔に塗り、緊張をほぐすため、本番直前にビールやウイスキーをおあつた。

「ちよつとオカマキャラも取り入れて1回300円で高級エステと同じ効果があるわよ!」とか、とにかくしゃべりまくった。そうしたら電話がじゃんじゃん

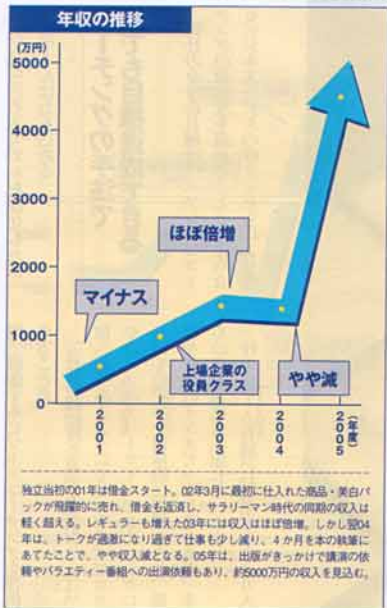
かかってきて、バンク状態。月末までに1500万円分が売れて、その年の売り上げナンバーワン商品にもなりました。ただクレームも来たみたいで役員にはじかられたけど(笑)。

商品の良さだけではだめ。声のトーンや五七五調の口上、商品は必ず手にし大切に扱うなど、売り方にはコツがある。何よりも笑顔が大事と、毎日鏡を見て笑顔の練習もした。

「通販にはすごい爆發力があります。ゴロコロラッシュ」という商品があるので、1日で1500万円を売り上げ、再放送するたびに売れ続けた。結果、1カ月で2億円売れたんです!」

目指せ! 通販界のNO.1 目指せ! 長者番付

「通販で売れる」のは、デパートなどでは置いていない、ちよつと変わった面白い商品が多い。そんな商品を見つけるには雑誌や展覧会が情報源となる。特に展示会回りは、社長と直接交渉ができるという利点がある。「この商品を誰よりも



独立当初の01年は借金スタート。02年3月に最初に仕入れた商品・美白パックが飛躍的に売れ、借金も返済し、サラリーマン時代の同僚の収入は軽く超える。レギュラーも増えた03年には収入はほぼ倍増。しかし翌04年は、トークが過激になり過ぎて仕事も少し減り、4か月を本の執筆にあてたことで、やや収入減となる。05年は、出演がきっかけで講演の依頼やバラエティ番組への出演依頼もあり、約6000万円の収入を見込む。

「ガツン!」と稼ぐ仕事術

売る自信があるので僕にやらせてください!と宣言するんです。自分が気に入った商品は命懸けて売りますと、もちろん自分なりに勉強もしています。美容や健康の商品を扱っているので、薬法法ははずせませんし、景品法も勉強しました!」

他の通販番組を研究したり、実演販売に足を運び話をしたりするのも、楽しくてしょうがないという味岡さん。天性の通販マンなのかもしれない。いつも持ち歩いているアイデアノートには、びっしりとメモがとってあった。通販マンとしての感覚が鈍るのが一番こわいともい

う。

「通販の世界でのナンバーワンを目指すので、アスリートや芸術家がパットやクラブ、楽器に触れるように、僕は毎日毎日、どのような形で通販に触れるようにしています。それから長者番付に出たいですね。個人情報保護法で取りやめになるというのが残念です!」

そのエンターテインメント性を買われ、現在、動物のインターネット通販からの誘いも受けているという味岡さん。昨年エッセ集『カゲでー通信』を出版してからは、社員教育や経営者相手の講

演会の依頼や、通販以外のテレビ出演の機会も増え、そのフィールドは、確実に広がっている。

PROFILE

1990年成蹊大学経済学部卒業後、通信販売会社ティノスに入社。フジテレビ「出たMONO勝負!」では、5分間で1億円の売り上げを出し、注目される。2001年より通販マンに転身し、数々のテレビの通販番組に出演し、売り上げナンバーワンに輝く。現在は通販番組のメイン司会やショッピングアドバイザーのほか、タレント活動や講演会など幅広く活躍中。
http://www.aji.tv

ある日のスケジュール

5:00	起床 台本の確認など
6:30	テレビ局入り
6:30~9:30	ヘアメイク
9:30~10:30	打ち合わせ
10:30~	本番スタート 昼食夕食をはさみ約15商品分を収録
22:00	収録終了
24:00	就寝



Q&A

- Q 他に興味を持っている仕事は?
- A 他は通販の販売に専念しています。スリランカに行き、現地の人と交流したいですね。
- Q 夢中になれるものは?
- A 夢中になれるものは、美容や健康商品です。美容や健康商品には興味があります。美容や健康商品には興味があります。美容や健康商品には興味があります。
- Q 1000万円あったら何に使おう?
- A 1000万円あったら何に使おう? 1000万円あったら何に使おう? 1000万円あったら何に使おう?
- Q 1億円の収入は?
- A 1億円の収入は? 1億円の収入は? 1億円の収入は?